



Krijg je energie van de mogelijkheden in een startende organisatie? Vind je het leuk om klanten enthousiast te maken, te motiveren, te stimuleren, te helpen bij de eerste stappen, terug te koppelen, met ideeën en suggesties te komen enzovoort? Ben jij die doorzetter? Dan kom je helemaal tot je recht bij VandeBoer als

Ondernemende accountmanager (32 - 40 uur)

Voor de juiste persoon zijn er volop kansen. Er is veel vrijheid om de ambities met elkaar te realiseren.

Taken / Verantwoordelijkheden

- Analyseren van de mogelijkheden, (mede) opstellen en uitvoeren van de plannen;
- Producenten benaderen door warme en koude acquisitie;
- Onderhouden van relaties, aanbevelingen inventariseren en bespreken;
- Verkoopdoelstellingen realiseren.

Functiecriteria

- HBO werk- en denkniveau;
- Affiniteit met de agrarische sector is een pré;
- Goede communicatieve vaardigheden;
- Ambitieuze, overtuigend, proactief, zelfstandig en een sterke drive om te winnen;
- Ondernemend, initiatief nemen, enthousiast en een prestatiegerichte instelling.

Wij bieden

Een uitdagende omgeving die met de juiste instelling en goede prestaties veel mogelijkheden biedt. Je kunt rekenen op:

- Een vast salaris en een prima bonusregeling;
- Ondersteuning waar dat nodig is;
- Een goede onkostenvergoeding.

VandeBoer is een startup met een interessant en kansrijk concept waarbij producenten direct aan consumenten leveren.

Via een website/app koopt een consument direct bij een producent. Zonder tussenhandel. Vers en puur. Een eerlijke prijs voor producent én consument. Een echte win-win!

Het platform is per 1 november beschikbaar. Dan gaan we pilots draaien. Nu zoeken we de eerste medewerkers.

Een uitdagende job!

Interesse?

Bel met Anton Wesdorp (06 2471 8471) of mail je brief en cv naar anton@vandeboer.nl.

VandeBoer is gevestigd op:

Doortocht 5
2411 DS Bodegraven

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.